

# MAÎTRISER L'APPROCHE COMMERCIALE DES ACTEURS PUBLICS

Référence catalogue : NUK11

## Objectifs de la formation :

A l'issue de cette formation, vous serez en mesure de mettre en œuvre une stratégie d'approche commerciale des acteurs publics qui représentent un intérêt par rapport à votre secteur d'activité.

## Prérequis de la formation :

Il est recommandé pour pouvoir suivre cette formation de connaître au préalable le fonctionnement des marchés publics, que ce soit en ayant déjà eu une première expérience de réponse à un marché public ou en ayant suivi le module NUK01 sur les fondamentaux des marchés publics.

**Durée de la formation :** 1 journée (6h de formation)

## Déroulé pédagogique de la journée :

- Introduction : tour de table et rappel des objectifs de la journée
- Présentation détaillée de l'écosystème des acteurs publics et mise en évidence pour chaque acteur présenté :
  - Le profil type
  - Les missions et attentes propres
  - Leurs liens et connexions avec les autres acteurs de l'écosystème
  - Les angles d'approche possibles
- Les réseaux d'influence
- Atelier de mise en pratique : définir sa stratégie d'approche et construire son discours
- Synthèse, questions & réponses

## Méthodes pédagogiques :

- Interventions magistrales du formateur.
- Présentation avec support de présentation PPT : le support PPT sera systématiquement envoyé aux participants en amont de la formation.
- Mise en pratique concrète de la méthodologie et des bonnes pratiques enseignées sur un exemple réel.

**Tarif :** 790 € HT / participant

**Nombre maximum de participants par session :** 10 stagiaires

**Modalités d'évaluation :**

Un questionnaire en ligne sera à remplir en fin de session pour valider l'acquisition des compétences.

**Modalités d'accès :**

Suite à l'appel ou un mail pour obtenir des informations complémentaires sur la formation, une réponse est faite pour bien comprendre le besoin. Un RDV téléphonique est donc pris pour vérifier l'adéquation de la formation aux besoins et attentes du bénéficiaire.

**Délais d'accès :**

L'entrée en formation peut être organisée sous 2 semaines après la prise de contact, le temps de personnaliser et d'adapter la formation si besoin.

**Accessibilité :**

Pour optimiser la qualité de notre prise en charge, les personnes en situation de handicap sont invitées à nous en informer dès la prise de contact, en nous précisant la nature du handicap.

**Indicateur de satisfaction : 4,4/5**

Indice calculé à partir des notes attribuées par nos stagiaires dans un but de mesure de la qualité et de la pertinence des formations dispensées.

**Contact et informations relatives à l'organisme de formation ATEXO Academy :**

Raison sociale : ATEXO SAS  
Adresse : 63 Boulevard HAUSSMANN 75008 PARIS 8  
Email : formation@atexo.com  
Téléphone : 01 89 16 93 50  
Numéro de SIRET : 440 909 562 00041  
Numéro de Déclaration d'Activité (DA) : 11755953375